



Programa Partners HansaWorld

- Distintas Opciones de Programas de Partnership
- Oportunidad de Acceder a Completos Programas de Capacitación
- Servicio de Calidad Superior

Qué Ofrecemos?

- **Una solución completa para que las medianas empresas integren y automaticen los procesos empresariales.**
- **Los productos de HansaWorld son fáciles de usar y están disponibles en las principales plataformas y en la mayoría de los dispositivos.**
- **Nuestras comisiones competitivas superan la media del mercado.**
- **El programa de formación flexible de HansaWorld está disponible sin costo alguno para todos los Partner, on line, en su empresa o en las instalaciones de HansaWorld.**



Para Todos los Niveles de Experiencia

HansaWorld es un desarrollador de software multinacional especializado en productos de planificación de recursos empresariales (ERP) y gestión de las relaciones con los clientes (CRM). Con tres décadas de experiencia innovadora, nuestro software automatiza los procesos de negocio de empresas de todo el mundo, proporciona la flexibilidad necesaria para tener éxito en los dinámicos entornos profesionales de hoy en día y ofrece soluciones de gestión empresarial de vanguardia para una amplia gama de industrias.

La expansión de nuestra red de Partners a nivel internacional es una estrategia constante. A través de una sólida red de oficinas y Partners estratégicamente situados en todo el mundo, HansaWorld ofrece implementaciones de software a nivel internacional en más de 30 idiomas.

La estrategia de desarrollo de Partners se basa en un enfoque de beneficio mutuo. Su empresa puede aumentar la rentabilidad

cerrando más tratos y entrando en nuevos verticales, mientras establece su negocio en nuevos mercados. Hay un gran número de oportunidades de negocio para aprovechar.

Los productos de HansaWorld son fáciles de usar y están disponibles en todas las principales plataformas y en la mayoría de los dispositivos, operando en un servidor local, en nuestro entorno de alojamiento cloud, o un híbrido de ambos.

HansaWorld ha desarrollado diferentes programas de Partners que proporcionan una larga lista de beneficios y flexibilidad para adaptarse a las diferentes necesidades de las empresas. Cada uno de estos programas ofrece comisiones competitivas y oportunidades de formación exhaustiva.

Nuestra estructura de apoyo a los Partners proporciona la motivación y el conocimiento para que nuestros Partners mejoren su rendimiento y proporcionen un servicio de calidad superior a su base de clientes.



White Label Partner

Adecuado para empresas con experiencia en la distribución de software o que buscan soluciones a medida.

Beneficios:

- Lista de precios propia
- Estrategia de marketing propia
- El mayor porcentaje de margen posible
- Control total sobre la funcionalidad y la localización
- Uso de una red de ventas propia

Value Added Reseller

Adecuado para empresas de IT o consultoras dispuestas a vender, implementar y mantener software ERP.

Beneficios:

- Acceso a material de marketing listo para usar
- Acceso directo a nuestros recursos

Referral Partner

Adecuado para cualquier empresa de IT, servicios o consultoría, que quiera complementar su oferta de productos a sus

clientes con un software ERP, pero que no tenga recursos para enfocarse en la venta o la implantación.

Channel Recruitment Partner

¿Tiene una empresa en una región en la que HansaWorld aún no tiene representación? ¿Quiere ayudar a llevar el software de HansaWorld a su región? ¿Tiene muchos contactos entre las empresas de IT y de consultoría? Si es así, entonces este programa podría ser el adecuado para su empresa.

Integration Partner

¿Tiene un software o hardware que cree que puede complementar nuestro software ERP? Siempre estamos dispuestos a ampliar lo que ofrecemos a nuestros clientes y estamos encantados de cooperar con otros desarrolladores para añadir valor a los suyos. Discutamos y veamos que puede ser beneficioso para ambos.

Service Partner

¿Proporciona actualmente hosting y/u otras soluciones Cloud a sus clientes? ¿Tiene un grupo de consultores capacitados y está buscando más clientes? ¿Quiere añadir otro software ERP a su lista de productos o sustituir su producto actual? Si la respuesta es afirmativa, probablemente este programa sea el adecuado para su negocio.

Producto

Una solución completa para que las medianas empresas integren y automaticen los procesos empresariales.

Precios competitivos en un modelo basado en suscripciones.

Standard ERP está disponible en los servidores de AWS Cloud, tecnología creada para proporcionar la mejor y de mayor rendimiento infraestructura Cloud disponible en su tipo.

Standard ERP requiere sólo uno o dos consultores de implementación, en lugar del común de la industria que es de tres a cinco. HansaWorld, o un Partner existente y con experiencia, asistirá y dará soporte a sus primeras implementaciones.

Los productos de HansaWorld están desarrollados con un código propio que permite su personalización. Actualmente todos los productos están disponibles en las principales plataformas. Esto proporciona a los Partner la oportunidad de abrir nuevos mercados que antes no estaban disponibles para ellos.

Standard ERP es una de las pocas soluciones que se dirigen a empresas con múltiples compañías y tipos de negocio, y a empresas que operan en varios países.

Nuestro software de gestión empresarial reduce los costes de interconexión y permite consolidar las funciones y los departamentos de IT en un único proveedor.]

Compañía

Con tecnología Cloud líder, integración completa y la implementación más rápida, los Partners tienen la capacidad de cerrar mas acuerdos y aumentar su margen de beneficios.

Los Partners pueden gestionar la relación con los clientes, desde la implementación y las personalizaciones hasta los Acuerdo de Nivel de Servicio (ANS), el hosting y otros servicios relacionados. El costo de soporte puede disminuir significativamente con la capacidad de proporcionar servicios a los clientes en forma remota.

Los Partners tienen la oportunidad de construir verticales únicos que se integran con otras partes del software, y luego se reutilizan y comparten con otros partners globales como parte de su negocio.

Nuestras comisiones competitivas superan la media del mercado.

El programa de formación flexible de HansaWorld está disponible sin costo alguno para todos los Partner, on line, en su empresa o en las instalaciones de HansaWorld.

Trabajamos estrechamente con todos nuestros Partners y fomentamos el crecimiento del producto. Los Partners tienen acceso directo a un Product Manager local con acceso directo a nuestros mejores desarrolladores a nivel internacional.

Los clientes tienen acceso a nuestros foros online, manuales, biblioteca de video tutoriales y preguntas frecuentes (FAQs), lo que reduce el tiempo de soporte requerido a los Partners.