



แอปพลิเคชันเพื่อการจัดการความสัมพันธ์กับลูกค้าอย่างมีประสิทธิภาพ



Standard CRM คือ ระบบจัดการลูกค้าสัมพันธ์ ที่มอบเครื่องมือสำคัญให้คุณจัดระเบียบและทำงานด้านลูกค้าสัมพันธ์ให้เป็นอัตโนมัติ ช่วยบริหารกระบวนการขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมเพิ่มประสิทธิภาพการดูแลลูกค้าอย่างเหมาะสม

ฟังก์ชัน ฟรี

- CRM: เก็บรายละเอียดข้อมูลผู้ติดต่อและบันทึกประวัติการติดต่อทั้งหมด
- ปฏิทิน: จัดการงานและการนัดหมาย เพื่อให้คุณควบคุมการทำงานประจำวันและความสัมพันธ์กับลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- โอกาสทางการขาย: ติดตามความคืบหน้าและสถานะของโอกาสทางการขาย เช่น "กำลังดำเนินการ", "กำลังพิจารณา", หรือ "ไม่สนใจ" เพื่อประเมินแหล่งที่มาของโอกาสและความน่าจะเป็นในการปิดการขาย

ฟังก์ชันการใช้งานขั้นสูง

เลือกและติดตั้งแอปเสริมจาก Marketplace ภายในของ Standard CRM เพื่อขยายขีดความสามารถของระบบ สร้างใบเสนอราคา และเสริมกระบวนการตัดสินใจด้วยรายงานเชิงลึก ทั้งอัตราการเปลี่ยนเป็นลูกค้า มูลค่าที่คาดการณ์ และตัวเลขสำคัญในแต่ละขั้นของกระบวนการขาย ปรับแต่งรายการราคาให้เหมาะกับลูกค้าแต่ละราย ใช้หลายสกุลเงินเพื่อทำธุรกิจกับคู่ค้าและลูกค้าทั่วโลก และอีกมากมาย

- ใบเสนอราคา
- รายการราคา
- หลายสกุลเงิน
- การจัดหมวดหมู่
- เครื่องมือปรับแต่งแบบฟอร์ม
- ชุดหมายเลข

ทำไมต้องเลือก Standard CRM?

- รองรับการขยายตัวของธุรกิจ
- ใช้งานบนอุปกรณ์เคลื่อนที่
- การจัดการกระบวนการขาย
- การรายงานเชิงวิเคราะห์



จุดแข็ง



ใช้งานบนอุปกรณ์เคลื่อนที่
จัดการกระบวนการขายของคุณได้แบบเรียลไทม์ จากมือถือ แท็บเล็ต หรือคอมพิวเตอร์ พร้อมข้อมูลสำคัญของธุรกิจที่ซิงค์อัตโนมัติระหว่างทุกอุปกรณ์



ควบคุมต้นทุนได้ตามต้องการ
ขยายหรือปรับลดการใช้งานแอปได้ทุกเมื่อ เลือกใช้ฟีเจอร์ที่ต้องการ เริ่มต้นด้วยแพ็คเกจฟรี และจ่ายเฉพาะฟีเจอร์พรีเมียมที่คุณเลือกใช้



การอัปเดตและการจัดเก็บข้อมูล
ข้อมูลของคุณถูกจัดเก็บอย่างปลอดภัยบนคลาวด์



การสนับสนุน
ผู้ใช้สามารถเข้าถึงวิดีโอ คู่มือที่ครบถ้วน และฟอรัมชุมชน



การลงรายละเอียด
นำทางผ่านฐานข้อมูลได้อย่างแม่นยำ พร้อมฟังก์ชันทั้งหมดที่เชื่อมต่อกันเพื่อการเข้าถึงที่สะดวก

พันธมิตรธุรกิจที่ได้รับการรับรองจาก HansaWorld